



London Elite Centre



قواعد التحكيم الدولي للنزاعات التجارية والاستثمارية

<https://londonelitecentre.com>



قواعد التحكيم الدولي للنزاعات التجارية والاستثمارية

وصف المقرر

وحتى الدول المتقدمة مثل اليابان وأمريكا والصين وغيرهم، والذي يتميز النظام القضائي فيها بالسهولة، أصبحت تشجع على اللجوء إلى وسائل بديلة تكون أكثر تطوراً وقادرة على تسوية النزاع بصورة سريعة، وتساعد تسوية المنازعات بفعالية على تقليل التكاليف والآثار السلبية الناتجة عنها وخاصة النزاعات التجارية، فإذا فشلت المفاوضات غير الرسمية في تسوية النزاع فإن خيار الوساطة أو التحكيم يكون أفضل من التقاضي في المحكمة، تقدم هذه الدورة للمشاركين نظرة ثاقبة في حل النزاعات من وجهة نظر محامي، كما يكتسب المشاركون فهمًا متعمقًا لنهم الاختلافات في تقنيات تسوية المنازعات مع التركيز بشكل خاص على التحكيم وذلك للحد من اللجوء إلى التقاضي في المحاكم.

الفئات المستهدفة:

المحامون والقانونيون العاملون بهجال العقود المحلية والدولية وفض المنازعات الناشئة عنها.

العاملون بجهات تقديم النصح والمشورة للجهات الإدارية والمؤسسات الخاصة المدنية والتجارية.

المحامون والباحثون القانونيون بهكاتب المحاماة والمؤسسات القانونية والاستشارية.

القانونيون المهتمون بإبرام العقود بين الدولة والشركات متعددة الجنسيات.

القانونيون المهتمون بإبرام العقود بين الدولة والشركات.

أعضاء الإدارات القانونية بالمؤسسات والهيئات الحكومية والشركات والحكومية والخاصة.

المحامون والقانونيون العاملون بهجال العقود المحلية والدولية.

المهتمون بأهم الدعاوى القضائية والتشريع والقرارات وتنفيذها بالجهات المختلفة.

مدراء الإدارات والدوائر القانونية وإدارات العقود بالجهات المختلفة.

أعضاء الإدارات القانونية بالمؤسسات والشركات على اختلاف أغراضها.

المستشارون القانونيون ومساعدوهم بالمؤسسات والوزارات والمصالح.

المهتمون بوزارات الشؤون القانونية.

القانونيون المهتمون بإدارات التشريع والعقود بوزارات العدل والجهات الأخرى.

كل من يجد في نفسه الحاجة لهذه الدورة ويرغب بتطوير مهاراته وخبراته.

الأهداف التدريبية:

في نهاية هذا البرنامج، سيكون المشاركون قادرين على:

تحديد المسار الصحيح للعمل على حل النزاع القانوني.

فهم كيفية التقليل من إمكانية المنازعات التي تؤدي إلى إجراءات قانونية.



□ تطبيق المتطلبات القانونية المحلية والدولية لتسوية المنازعات.

□ فهم كيفية توظيف المعرفة بالتحكيم للتفاوض على الشروط.

□ اكتساب مهارات خوض التحكيم من بداية الاتفاق على التحكيم.

□ اكتساب مهارات صياغة اتفاق التحكيم.

□ فهم المسؤولية القانونية المثيرة لنزاعات التحكيم

□ معرفة دور اتفاق التحكيم في منازعات العقود الدولية

□ فض المنازعات بالتحكيم.

□ صياغة اتفاق التحكيم.

□ استخدام قانون القضية لتحقيق النتيجة المستهدفة في مؤسستهم.

الكفاءات المستهدفة:

□ أسس تسوية المنازعات.

□ الإبداع في تسوية المنازعات.

□ نظم القانون.

□ نظام القانون الشائع.

□ التحكيم الدولي.

الوحدة الأولى

اتفاق التحكيم "Agreement Arbitral" وضوابطه

- دراسة عملية للاتفاق على التحكيم
- حجية الاتفاق على التحكيم أمام القضاء
- اتفاق التحكيم في الاتفاقيات الدولية
- اتفاق التحكيم في منازعات الجهات الحكومية
- اتفاق التحكيم في نطاق التحكيم المؤسسي

الوحدة الثانية

التحكيم كوسيلة أساسية لفض المنازعات

- آثار اتفاق التحكيم وانتهائه
- استقلال شرط التحكيم
- بطلان الاتفاق على التحكيم
- القانون الواجب التطبيق في التحكيم الحر "hoc Ad" والتحكيم المؤسسي
- أهمية تحديد مكان أو مقر التحكيم

الوحدة الثالثة

الشروط الشكلية والموضوعية لإجراء التحكيم



- الشروط الشكلية
- الشروط الموضوعية
- أهلية الشخص الطبيعي والمعنوي للدخول في التحكيم
- أهلية الجهات الإدارية والحكومية للدخول في التحكيم
- مبدأ "الاختصاص بالاختصاص"

الوحدة الرابعة

أهلية النزاع للحل بطريق التحكيم

- الخطأ / الإخلال العقدي
- الأخطاء المهنية الجسيمة
- الضرر المحقق والضرر الاحتمالي ومبدأ تخفيض الأضرار
- الإعفاء وتخفيض المسؤولية العقدية
- المسؤولية في أحوال الظروف الطارئة

الوحدة الخامسة

التدريب العملي ودراسة تطبيقية لحالات تحكيم واقعية

- صياغة اتفاق التحكيم: تدريب عملي
- تحكيم الشركة القابضة "إيجوث"
- قضية أراهكو
- قضية لياهو
- قضية تكساكو
- حكم محكمة استئناف باريس 17 أكتوبر 1991 ببطان شرط تحكيم