



London Elite Centre



استراتيجيات التفاوض وصياغة العقود

<https://londonelitecentre.com>



استراتيجيات التفاوض وصياغة العقود

وصف المقرر

أهداف الدورة التدريبية:

في نهاية الدورة سيكون المشاركون قادرين على:

- وعي ماهية العقد ومحتوياته وعناصره.
- القدرة على صياغة العقود بطريقه فعاله.
- تنفيذ مراحل صياغة العقود .
- التعرف من أدوات وأساليب و وسائل صياغة العقود من حيث اختيار الكلمات والصياغة والهدف.
- تعلم ماهية القانون الإداري و عناصره ومركزاته.

الفئات المستهدفة:

- المستشارين القانونيين في الإدارات الحكومية.
- القضاة - المحامين والمحققين.
- المستشارين القانونيين في الشركات.
- المستشارين - مدراء الشؤون القانونية - القانونيين في مكاتب المحاماة.

محتوى الدورة التدريبية:

المحور الأول:

- مفهوم وأساسيات عملية التفاوض وخصائصها المختلفة.
- الاستراتيجيات البديلة للتفاوض.
- مراحل التفاوض الفعال.
- التكتيك التفاوضي.

المحور الثاني:

- منهج LIM للتحرك الحذر ومعالجة الاعتراضات.
- منهج الخطوات الثماني للتفاوض.
- منهج المصالح المشتركة للتفاوض.



□ الجوانب المالية والفنية في التفاوض.

المحور الثالث:

□ النهاط المختلفة للبشر في التفاوض.

□ المهارات السلوكية في التفاوض الفعال.

□ مختبر تفاوض من الواقع العملي للمشاركين.

□ انواع واهمية العقود والمفهوم القانوني لها.

المحور الرابع:

□ الجوانب القانونية في إبرام العقود.

□ تحليل عروض العقود والاركان القانونية لها.

□ الجوانب الشكلية والموضوعية في العقود والاطفاء الشائعة فيهما.

□ مجالات التحكيم في العقود الدولية.

المحور الخامس:

□ المحكم وشروطه والتزاماته وحقوقه.

□ القانون الواجب التطبيق في التحكيم.

□ اتفاق التحكيم واخلاقياته.

□ ختام البرنامج.